

حل المقترح 3	إنجاز الأستاذ	عبد الكريم الخلوفا
	مدة الإنجاز	ساعة ونصف
لنيل شهادة البكالوريا المادة: التربية الإسلامية	المعامل	2

1 – أبين معنى المفردات والمصطلحات الآتية: صلح الحديبية: معاهدة بين رسول الله وقريش بالحديبية على مشارف مكة _ المفاوضة: مبادلة الرأي في أمر يُغية الوصول إلى تسوية واتفاق _ عمارة الأرض: إصلاحها لتعميرها _ قَالُوا مَكَرَلَوْا عَلَيْنَا آتَانَا: سنحاول إقناعه. 2 – القضية المؤطرة للوضعية: التفاوض بين من يعلى من قيمته وأهميته باعتباره خلقا من أخلاق الأنبياء عليهم السلام، ومن يعتبره ضعفا في الشخصية وقلة يقين في النصر. 3 – ما يدل على التزام النبي ﷺ بمبدأ المفاوضة من خلال صلح الحديبية: اتفاه مع مبعوث قريش سهيل بن عمرو حول بنود المعاهدة. 4 – العلاقة بين صلح الحديبية ووفاء النبي ﷺ بأمانة حفظ النفس وعمارة الأرض: أن النبي صلى الله عليه وسلم حافظ من خلال هذه المعاهدة على أرواح المسلمين الذين يكتمون إيمانهم داخل مكة، وفي هذا حفظ للنفس من القتل وإعمار للأرض بالصالحين من العباد. 5 – عناصر مفاوضة يوسف عليه السلام لإخوته: طلب منهم أن يأتوه بأخيه بنيامين-أغراهم بالزيادة في الكيل. 6 – قَالُوا يَا أَبَانَا مَا لَكَ لَا تَأْمَنَّا عَلَى يُوسُفَ وَإِنَّا لَهُ لَنَاصِحُونَ (11) أَرْسِلْهُ مَعَنَا غَدًا يَزْتَعْ وَيَلْعَبَ وَإِنَّا لَهُ لَحَافِظُونَ (12) قَالَ إِنِّي لَيخْزَنِي أَنْ تَذْهَبُوا بِهِ وَأَخَافُ أَنْ يَأْكُلَهُ الذِّئْبُ وَأَنْتُمْ عَنْهُ غَافِلُونَ (13) قَالُوا لَئِنْ أَكَلَهُ الذِّئْبُ وَنَحْنُ عُصْبَةٌ إِنَّا إِذًا لَخَاسِرُونَ (14) فَلَمَّا ذَهَبُوا بِهِ وَاجْمَعُوا أَنْ يَجْعَلُوهُ فِي غِيَابَتِ الْجُبِّ وَأَوْحَيْنَا إِلَيْهِ لَتُنَبِّئَنَّهُمْ بِأَمْرِهِمْ هَذَا وَهُمْ لَا يَشْعُرُونَ (15) 7 – لا أوافق من يرى أن التفاوض مع الخصم دليل على ضعف الشخصية، وقلة اليقين في نصر الله تعالى، لأن التفاوض أسلوب حضاري يدل على التسامح، ونبذ العنف وحفظ الأمن، وتجنب الفتنة في الدين والنفس، ولا يتعارض مع اليقين في نصر الله، بل هو سبب من أسبابه. الدليل من الشطر الأخير من سورة يوسف: يَا بَنِيَّ اذْهَبُوا فَتَخَسَّسُوا مِنْ يُوسُفَ وَأَخِيهِ وَلَا تَبَاسُوا مِنْ رَوْحِ اللَّهِ إِنَّهُ لَا يَبَاسُ مِنْ رَوْحِ اللَّهِ إِلَّا الْقَوْمَ الْكَافِرُونَ (87) فَلَمَّا دَخَلُوا عَلَيْهِ قَالُوا يَا أَيُّهَا الْعَزِيزُ مَسْنَا وَأَهْلُنَا الضَّرُّ وَجِئْنَا بِبِضَاعَةٍ مُزْجَاةٍ فَأَوْفِ لَنَا الْكَيْلَ وَتَصَدَّقْ عَلَيْنَا إِنَّ اللَّهَ يَجْزِي الْمُتَصَدِّقِينَ (88) قَالَ هَلْ عَلِمْتُمْ مَا فَعَلْتُمْ بِيُوسُفَ وَأَخِيهِ إِذْ أَنْتُمْ جَاهِلُونَ (89) قَالُوا إِنَّكَ لَأَبْتُ يُوسُفَ قَالَ أَنَا يُوسُفَ وَهَذَا أَخِي فَقَدْ مَنَّ اللَّهُ عَلَيْنَا إِنَّهُ مَن يَتَّقِ وَيَصْبِرْ لَئِنْ اللَّهُ لَا يُضِيعَ أَجْرَ الْمُصْبِرِينَ (90) 8 – النصيحة: التفاوض هو محاوراة المخالف بغية الوصول إلى اتفاق، وهو أسلوب راق لحل الإشكالات والخلافات، وتقادي الوقوع في العنف وما يترتب عنه من سفك للدماء وهتك للأعراض وترويع للأبرياء، وهو سلوك الأنبياء عليهم السلام.	
--	--

www.Achamel.info